

Henko Capital Partners I FCR, lanza una plataforma de servicios técnicos para el sector energético y cierra sus 2 primeras inversiones

- *La nueva firma española de capital privado lanza una plataforma con el propósito de crear un grupo internacional de ingeniería y servicios técnicos con foco en la transición energética y la digitalización del sector de energía.*
- *La plataforma se basa en una estrategia de consolidación sectorial a través de la integración de compañías de servicios técnicos con un alto grado de especialización y se inicia el proyecto con la adquisición de MMYPEM y Teiga-TMI*
- *MMYPEM presta servicios mecánicos de montaje y puesta en marcha, siendo un referente en el mercado*
- *Teiga-TMI ofrece servicios de ingeniería, montaje y mantenimiento eléctrico y mecánico para el sector energético e industrial con amplia presencia internacional*



Anuncia la adquisición de:



- **Madrid, 9 de diciembre 2021.** – Henko Capital Partners, firma española de capital privado, adquiere MMYPEM y Teiga-TMI creando un nuevo grupo internacional de ingeniería y servicios técnicos con foco en la transición energética y la digitalización a través de un proceso de “buy & build”, o consolidación.

Asesores:



La propuesta de valor del grupo busca ofrecer una cartera de servicios integral que abarque todas las especialidades técnicas a lo largo de las distintas fases del ciclo de vida de un activo, especializándose en activos de generación y transporte de energía renovable y de transición energética, tales como plantas hidroeléctricas, termo-solar, eólico o hidrogeno verde. Además de su negocio en España y Portugal, el grupo ya tiene una presencia permanente en Israel, Chile, Perú y Panamá, y esta ejecutando proyectos en varios países de Europa, Sudamérica y África.

El objetivo a largo plazo es potenciar la expansión internacional, combinar las fortalezas de las empresas que se integren para optimizar la ejecución de proyectos y seguir fortaleciendo su posición en los

respectivos servicios a través de nuevas adquisiciones. Adicionalmente, el grupo buscará integrar las nuevas tecnologías en su cartera de servicios, dando así respuesta a la necesidad creciente de digitalización.

Este proceso de consolidación sectorial está reforzado por el inicio de un fuerte ciclo expansivo de inversión a nivel internacional, especialmente en energías renovables con el objetivo de reemplazar tecnologías con mayor huella de carbono. Adicionalmente, el sector está también atravesando un fuerte periodo de inversión y reemplazo de las llamadas tecnologías de transición, que permiten cubrir y garantizar el suministro de energía en situaciones climáticas no favorables a las renovables y con limitado impacto medioambiental.

El proyecto estará liderado por Santiago Romero, Pedro Fernández y Oscar Varela, ejecutivos con más de 60 años de experiencia acumulada en el sector de la energía. Adicionalmente, el grupo contará con el apoyo de Ramón Oliver, ejecutivo con amplia experiencia como directivo de varias empresas del sector y que actuará como presidente del grupo.

Esta son las dos primeras inversiones de Henko Capital Partners I, que alcanzó un cierre final de €70 millones a finales de este año. Un fondo que busca participaciones en PYMES con proyectos de crecimiento y retos transformacionales en compañías que tengan un modelo B2B, tanto en servicios como en industria manufacturera y tecnología.

Para **Lars Becker**, socio de Henko Partners, “por su potencial de crecimiento, posicionamiento único y sólidos equipos directivos, MMYPEM y Teiga-TMI encajan perfectamente con nuestro proyecto de creación de una plataforma multidisciplinar en el área de servicios industriales para el sector energético. Nuestro objetivo es ayudar a los equipos a cristalizar las sinergias tanto geográficas como de complementariedad de cartera de servicios, así como como en la adquisición de nuevas empresas que permitan al grupo abarcar más especialidades”

Bird & Bird y Baker Tilly han asesorado a Henko Capital Partners en estas operaciones, mientras que BDO y Garrigues han asesorado los

vendedores de MMYPEM e Auren Corporate y Araoz & Rueda han sido los asesores de los vendedores de Teiga-TMI.

Acerca de MMYPEM y Teiga-TMI:

MMYPEM, con sede en As Pontes (A Coruña), cuenta con más de 20 años de experiencia y fue fundada como una compañía independiente especializada en servicios de puesta en marcha para plantas de generación de energía y desde entonces ha ejecutado más de 160 proyectos en 15 países.

Teiga-TMI es una compañía basada en Bergondo (A Coruña) con más de 30 años de experiencia en servicios eléctricos y mecánicos principalmente para el sector energético e industrial habiendo ejecutado más de 200 proyectos con una amplia experiencia internacional.

Acerca de Henko Capital Partners:

Henko Capital Partners es una firma de capital privado independiente centrado en el apoyo a PYMES españolas y portuguesas en mercados con tendencias de crecimiento a largo plazo. La estrategia pasa por trabajar con empresarios y equipos de gestión para desarrollar negocios con gran potencial. En colaboración con las empresas, la firma impulsa iniciativas estratégicas y mejoras operativas prácticas. Como empresarios para empresarios, la firma apoya a las empresas para que aceleren su crecimiento y se transformen en negocios más resistentes y sostenibles. Nuestro equipo cuenta con amplia experiencia en inversiones y un sólido historial de ejecución con más de 30 transacciones cerradas en servicios empresariales, fabricación, tecnología, telecomunicaciones y sanidad. Henko Partners es un inversor responsable comprometido con estrictos principios medioambientales, sociales y de buen gobierno.