

Voltan incorpora Garoc para fortalecer su presencia en el sector energético y entrar en el mercado de transporte y distribución (TyD) de electricidad

- **Voltan, grupo internacional de servicios con foco en la transición energética y las energías renovables, acelera su crecimiento tras la incorporación de Garoc**
- **Garoc es uno de los líderes españoles en montaje, puesta en marcha y mantenimiento de redes de muy alta, alta y media tensión en España y LatAm**
- **Esta integración posiciona a Voltan, con una facturación próxima a los €100m como una de las empresas líderes en servicios técnicos especializados para el sector energético**
- **Al proyecto se ha unido Javier Gómez como CEO, quien cuenta con más de 30 años de experiencia en el sector habiendo pasado por puestos directivos en Cobra, TSK, Initec Energía e IMASA**

Madrid, 01 de junio de 2023 – Voltan, el grupo español de servicios técnicos especializado en el sector energético incorpora la empresa Garoc, que seguirá liderada por su equipo directivo (Baldomero Ruiz, José Antonio Caravantes y José Pablo Ruiz) entrando de esta manera en el mercado de transmisión y distribución energética.

Esta es la cuarta integración de Voltan desde su creación a finales de 2021. Con este último movimiento, Voltan, con una facturación aproximada de €100 millones reafirma su compromiso de convertirse en un referente europeo especializado en servicios técnicos con foco en la transición energética y las energías renovables. Los servicios prestados por Garoc complementan fuertemente las capacidades existentes de Voltan y permitirán al grupo resultante tener una mayor presencia en la cadena de valor del sector energético.

En paralelo a la integración de Garoc, Henko Partners ha incorporado al proyecto a Javier Gómez como CEO del grupo Voltan. Javier Gómez, ex director general de Imasa Energía cuenta con más de 30 años de experiencia en el sector de la energía y ha ocupado puestos de alta dirección en reconocidas empresas del sector como TSK, Cobra, Initec Energía y Duro Felguera. Su incorporación permite a Voltan contar con un equipo directivo de primer nivel que ayude a cristalizar las numerosas sinergias comerciales entre las distintas empresas y la expansión internacional del grupo.

Para **Baldomero Ruiz** "Entrar a formar parte de un proyecto de consolidación sectorial como Voltan nos hace mucha ilusión y, al mismo tiempo, nos ayuda a afrontar este nuevo ciclo de crecimiento acompañado de un equipo muy profesional y con el respaldo de un socio estratégico como Henko".

Según **Javier Gómez** "La adquisición de Garoc es un paso muy importante para el grupo Voltan, ya que nos permite fortalecer nuestra posición en el mercado cubriendo toda la cadena de valor y aumentar nuestra presencia en energías renovables beneficiándonos del fuerte ciclo expansivo en el que se encuentran."

Bird & Bird y Deloitte han asesorado a Henko Partners en esta operación, mientras que A&G y Cuatrecasas han asesorado a los vendedores de Garoc.

Acerca de Garoc:

Garoc, con sede en Ciudad Real, España, ofrece soluciones integrales en ingeniería, obra civil, montaje y mantenimientos de líneas de muy alta y alta tensión, media tensión y subestaciones eléctricas. La compañía es uno de los proveedores independientes líder en el mercado eléctrico y cuenta con fuerte presencia en España, Perú, Uruguay y República Dominicana.

Acerca del grupo Voltan:

Voltan, se fundó en 2021 mediante la integración de MMYPEM y Teiga TMI, complementado en 2022 con la adquisición de Aplipem. El grupo ofrece un amplio espectro de servicios técnicos centrados en la industria energética, abarcando todas las fases de la cadena de valor y las principales especialidades técnicas. Adicionalmente a su actividad en España, el grupo tiene filiales en el Reino Unido, Alemania, Israel, Sudáfrica, Perú, Chile y Panamá y está ejecutando proyectos a nivel mundial.

Acerca de Henko Partners:

Henko Partners es un fondo de capital privado independiente centrado en apoyar a empresas españolas y portuguesas en mercados con tendencias de crecimiento a largo plazo. Henko Partners se asocia con empresarios y equipos de gestión de primer nivel para desarrollar negocios de éxito y se compromete activamente con las empresas en el portfolio para ejecutar planes de crecimiento a largo plazo. Como emprendedores para emprendedores, Henko Partners pretende apoyar a las empresas para que aceleren su crecimiento y se transformen en negocios más resistentes y sostenibles. Nuestro equipo cuenta con más de 25 años de experiencia inversora y un sólido historial de ejecución con más de 30 transacciones cerradas. Henko Partners es un inversor responsable comprometido con estrictos principios medioambientales, sociales y de buen gobierno. Nuestro objetivo es contribuir al éxito a largo plazo de nuestros inversores y a una sociedad sostenible.

Voltan incorporates Garoc to strengthen its presence in the energy sector and enter the transmission and distribution (T&D) electricity market

- **Voltan, an international services group with a focus on energy transition and renewable energy, accelerates its growth following the incorporation of Garoc**
- **Garoc is one of the Spanish leaders in the assembly, commissioning and maintenance of very high, high and medium voltage networks in Spain and LatAm**
- **This integration positions Voltan, with a turnover of close to €100m, as one of the leading companies in specialized technical services for the energy sector**
- **Javier Gómez has joined the project as CEO, who has more than 30 years of experience in the sector, having held management positions at Cobra, TSK, Initec Energía and IMASA**

Madrid, June 1, 2023 - Voltan, the Spanish technical services group specializing in the energy sector, has incorporated Garoc, which will continue to be led by its management team (Baldomero Ruiz, José Antonio Caravantes and José Pablo Ruiz), thus entering the energy transmission and distribution market.

This is Voltan's fourth integration since its creation at the end of 2021. With this latest move, Voltan, with a turnover of approximately €100 million, reaffirms its commitment to become a European benchmark specializing in technical services with a focus on energy transition and renewable energies. The services provided by Garoc strongly complement Voltan's existing capabilities and will enable the resulting group to have a stronger presence in the energy value chain.

In parallel to the integration of Garoc, Henko Partners has brought Javier Gomez on board as CEO of the Voltan group. Javier Gómez, former CEO of Imasa Energía, has more than 30 years of experience in the energy sector and has held senior management positions in renowned companies in the sector such as TSK, Cobra, Initec Energía and Duro Felguera. His incorporation allows Voltan to have a top-level management team to help crystallize the numerous commercial synergies between the different companies and the international expansion of the group.

For Baldomero Ruiz "Becoming part of a project of sector consolidation as Voltan makes us very excited and, at the same time, helps us to face this new cycle of growth accompanied by a very professional team and with the support of a strategic partner as Henko".

According to Javier Gómez "The acquisition of Garoc is a very important step for the Voltan group, as it allows us to strengthen our position in the market covering the entire value chain and increase our presence in renewable energies benefiting from the strong expansionary cycle in which they are in."

Bird & Bird and Deloitte have advised Henko Partners on this transaction, while A&G and Cuatrecasas have advised the sellers of Garoc.

About Garoc:

Garoc, based in Ciudad Real, Spain, offers comprehensive solutions in engineering, civil works, assembly and maintenance of very high and high voltage lines, medium voltage and electrical substations. The company is one of the leading independent suppliers in the electrical market and has a strong presence in Spain, Peru, Uruguay and the Dominican Republic.

About Voltan Group:

Voltan, was founded in 2021 through the integration of MMYPEM and Teiga TMI, complemented in 2022 with the acquisition of Aplipem. The group offers a broad spectrum of technical services focused on the energy industry, covering all stages of the value chain and the main technical specialties. In addition to its activity in Spain, the group has subsidiaries in the UK, Germany, Israel, South Africa, Peru, Chile and Panama and is executing projects worldwide.

About Henko Partners:

Henko Partners is an independent private equity fund focused on supporting Spanish and Portuguese companies in markets with long-term growth trends. Henko Partners partners with top entrepreneurs and management teams to develop successful businesses and actively engages with portfolio companies to execute long-term growth plans. As entrepreneurs for entrepreneurs, Henko Partners aims to support companies to accelerate their growth and transform into more resilient and sustainable businesses. Our team has over 25 years of investment experience and a strong execution track record with over 30 closed transactions. Henko Partners is a responsible investor committed to strict environmental, social and governance principles. Our goal is to contribute to the long-term success of our investors and to a sustainable society.